

Montaigu, le 2 Décembre 2020



### Communiqué de Presse

## **Coveto reprend le site Hippocampe de Caen**

Le groupe coopératif COVETO reprend le site de Caen de la société HIPPOCAMPE Caen S.A. et son activité commerciale.

Dès le 31 décembre 2020, date effective du transfert, COVETO mettra donc tout en place pour assurer la continuité du service proposé par le site de distribution vétérinaire de Caen.

COVETO assurera aussi la distribution exclusive en France de la gamme d'aliments pour animaux de compagnie Calibra jusqu'ici distribuée par la société Hippocampe.

Le groupe COVETO est fier, par cette opération, de préserver un site de distribution pharmaceutique en France et de contribuer à la sauvegarde de 26 emplois au service des vétérinaires.

Ce nouvel ancrage normand permettra également à COVETO de proposer de nouvelles solutions à l'ensemble des vétérinaires du nord-ouest de la France.

COVETO est une centrale d'achat coopérative créée en 1976 par les vétérinaires des Pays-de-la-Loire. Fort de plus de 2200 vétérinaires actionnaires et 280 salariés spécialisés, le groupe COVETO est le troisième acteur du marché français. Près de 1500 entreprises vétérinaires utilisent déjà ses services.



*Contact Presse :*  
*Emmanuel THEBAUD*  
*Directeur marketing & communication*  
*ethebaud@coveto.fr*  
*02.51.48.80.85*

## 280 personnes, 40 métiers au service des vétérinaires

Le groupe COVETO détient deux établissements pharmaceutiques de distribution vétérinaire à Montaigu et à Limoges.

Il réalise un chiffre d'affaire de plus de 210 M€ et dispose d'une implantation forte sur une grande moitié ouest de la France (De Beauvais à Biarritz en passant par Sens et Aurillac) grâce à sa stratégie historique de livraison des structures vétérinaires par ses propres chauffeurs.

COVETO est une coopérative, fondée en 1976 par les vétérinaires des Pays-de-la-Loire. Fin 2020, elle compte plus de 2200 vétérinaires adhérents.

Elle a développé une stratégie de différenciation et est reconnue aujourd'hui notamment pour son catalogue de matériel et d'équipement vétérinaires et pour son expertise en S.A.V.

Près de 280 personnes travaillent dans les 3 sociétés du groupe COVETO : COVETO coopérative, COVETO Limoges (intégrée en 2013) et Hospimédi (reprise en 2016).

*Avec l'acquisition du site de Caen, COVETO poursuit son développement national.*

*Le groupe disposera donc désormais de 3 sites de distribution pharmaceutique, auxquels il faut ajouter la plateforme logistique de Wissous, au sud de Paris.*

*Le 4 Janvier 2021, COVETO plantera également une deuxième plateforme logistique à proximité de Dijon, vouée à devenir un site pharmaceutique.*



## 210 Millions d'euros de chiffre d'affaire en 2019

## 2200 vétérinaires sociétaires

## 280 salariés



*Le siège de COVETO à Montaigu (85)*



## Entretien avec Charles ORIEUX

*Docteur vétérinaire*

*Président de COVETO*

### **Le groupe Coveto vient d'acquérir le site de distribution de Caen qui appartenait à la société Hippocampe, dans quel état d'esprit s'effectue cette reprise ?**

C'est par la presse régionale du 29 septembre 2020 que nous avons appris la procédure de cessation d'activité d'Hippocampe. Nous n'avions pas été contactés jusqu'alors en tant que repreneur potentiel.

Très rapidement nous avons informé les dirigeants d'Hippocampe et de Covetrus de notre intérêt pour la reprise du site de Caen. Avec une efficacité dont je dois les féliciter, nos dirigeants et nos conseils n'auront mis que deux mois pour finaliser le contrat de transfert du site Hippocampe Caen et de son activité commerciale à notre coopérative Coveto.

Nous sommes donc satisfaits de cette issue rapide qui va permettre d'assurer dès le 1er janvier 2021 la continuité du service pour nos nouveaux clients normands et de maintenir l'activité d'un site pharmaceutique.

### **Coveto est un groupe coopératif à très forte identité vétérinaire, comment pensez-vous étendre cet état d'esprit à ce nouveau site ?**

Effectivement, depuis plus de 40 ans, la coopérative Coveto œuvre quotidiennement dans l'intérêt des vétérinaires sociétaires, pour leur proposer les meilleurs services, rester au juste prix et assurer une logistique efficace sur la distribution des médicaments, du pet-food et du matériel.

Nous entendons mettre cette expertise au profit de tous les clients - anciens et nouveaux - qui seront livrés à partir du site de Caen. Par son engagement coopératif et le respect des valeurs qui y sont associées, Coveto leur assurera l'accès à toutes les solutions mises en place pour faciliter la gestion de leurs cliniques : proximité avec la livraison par nos propres chauffeurs et les conseils de nos techniciens et commerciaux, qualité des services, disponibilité et compétence de nos collaborateurs.

### **Avec cette acquisition, après celle de COVETO Limoges en 2013 puis d'HOSPIMEDI en 2016, COVETO poursuit sa croissance externe, pouvez-vous nous en dire plus sur les objectifs et la stratégie de votre groupe ?**

Le groupe Coveto dispose actuellement d'une présence forte dans l'ouest de la France et livre des cliniques vétérinaires dans 42 départements. Notre Conseil d'administration a décidé en 2019 d'engager une stratégie de développement national.

Avec l'équipe de direction, nous avons donc abordé la cession d'activité d'Hippocampe comme l'opportunité d'implantation rapide d'un site pharmaceutique dans une région où nous souhaitons être présents. Cet enracinement normand nous autorisera également, dans un avenir proche, à proposer de nouvelles solutions logistiques à tous les vétérinaires du Nord-Ouest. Parallèlement, nous sommes en cours d'implantation dans la région de Dijon.

Cette stratégie doit nous permettre de renforcer notre présence sur le marché national, et de nous préparer à l'ouverture du marché européen à partir de 2022.



*Propos recueillis à MONTAIGU-VENDÉE,  
le 2 décembre 2020*

**Avec la reprise de ce nouveau site à Caen, COVETO renforce son implantation dans le Nord-Ouest de la France. Pouvez-vous nous en dire plus ?**

Historiquement, nous nous sommes développés depuis l'Ouest de la France. Notre présence en Normandie s'est fortement accentuée ces dernières années.

L'acquisition du site de Caen va nous permettre, bien-sûr, de bien servir les vétérinaires anciens clients d'Hippocampe qui nous ont rejoints, mais aussi d'optimiser la distribution pour nos actuels clients en Normandie, en répartissant mieux la charge entre nos sites.

Il s'agit s'une étape clé dans notre stratégie de développement à l'échelle nationale, que nous complétons dès janvier par l'implantation d'une nouvelle plateforme de cross-docking dans la région dijonnaise.

Nous récupérons, aussi la distribution exclusive de la gamme de pet-food Calibra, ce qui assure les vétérinaires actuellement utilisateurs, et leurs clients, de pouvoir continuer à se la procurer. Nous allons aussi pouvoir la proposer à l'ensemble de nos vétérinaires adhérents.

**Le site de Caen est un site de distribution pharmaceutique, avec des spécificités réglementaires et techniques. Quels sont les enjeux d'une telle reprise ?**

Le challenge est de haut-niveau puisque nous n'aurons que quelques jours, début janvier, pour reprendre la livraison des vétérinaires. Il n'est pas question qu'ils soient mis en difficulté.

Notre priorité ira tout d'abord à l'accueil au sein de notre entreprise des anciens salariés d'Hippocampe qui vont nous rejoindre.

Nous devons aussi, dans des délais très brefs, implanter nos outils de gestion informatique et logistique. Nous récupérons un site opérationnel et une équipe expérimentée mais les choix techniques opérés sur le site n'étaient pas toujours identiques aux nôtres. Le travail d'harmonisation se poursuivra sur plusieurs mois. Nous avons déjà cette expérience puisque nous avons repris notre site de Limoges, dans des conditions proches, il y a quelques années.

Enfin, nous travaillons dans le secteur très réglementé du médicament vétérinaire. Le site de Caen dispose de l'agrément de l'Agence du médicament avec laquelle nous sommes en contact pour en assurer la continuité. La qualité pharmaceutique a toujours été au centre de nos exigences. Nous ne relâcherons pas nos efforts dans ce domaine.

**Vous avez choisi de préserver 26 emplois sur le site. Avez-vous un mot pour les salariés qui vous rejoignent ?**

Ma pensée va d'abord à tous ceux que nous n'avons pas pu reprendre faute d'avoir réussi à recruter pour l'avenir l'ensemble des clients actuels de Hippocampe Caen. C'est un vrai regret et je leur souhaite de retrouver rapidement un travail motivant près de chez eux.

Bien accueillir celles et ceux qui nous rejoignent au sein de Coveto est notre priorité. Nous sommes fiers d'avoir pu contribuer à la préservation de 26 emplois sur le site de Caen, mais nous n'ignorons pas le traumatisme auquel les équipes ont dû faire face ces dernières semaines et les nombreuses questions qu'ils doivent se poser.

D'ores et déjà nous préparons nos équipes vendéennes pour être prêts à les accompagner dans ce changement dès les premiers jours de janvier. Je les sais déjà impatients de partager avec eux méthodes et savoir-faire.



**Entretien avec  
Xavier GUILBERT**

*Docteur vétérinaire*

*Directeur général de COVETO*



*Propos recueillis à MONTAIGU-VENDÉE,  
le 3 décembre 2020*